



Innovative Lösungen für die Reiseindustrie, unterteilt in drei Geschäftsfelder

Seit 1989 bietet S-E-T-T Partnern in der Reiseindustrie zuverlässige und zukunftsorientierte Lösungen. Mit moderner Technologie unterstützt S-E-T-T Reisebüros und Veranstalter dabei, ihre Prozesse effizienter zu gestalten und ein breites globales Netzwerk zu nutzen.



Alexander Ebner übernimmt als Sales Director Austria den Vertrieb für S-E-T-T in Österreich, Italien und Slowenien. **Simone Maidorfer** steht euch als Head of Groups & Regional Strategy mit Rat & Tat zur Seite. Beide sind auch unter austria@s-e-t-t.com zu erreichen und freuen sich auf eure Anfragen.



Alexander Ebner

Sales Director Austria

Tel: +43 (0)660 5586738

alex@s-e-t-t.com



Simone Maidorfer

Head of Groups & Regional Strategy

Tel: +43 (0)676 4833332

simone@s-e-t-t.com

» Gruppenbuchungen: Das Fundament von S-E-T-T

www.groups-online.com/de

Die Wurzeln von S-E-T-T liegen im Bereich der Gruppenbuchungen, einem der zentralen Geschäftsfelder des Unternehmens. Gruppenanfragen werden innerhalb von 24 Stunden bearbeitet und Reisebüros erhalten ein umfassendes Angebot, das Hotels, Stornierungs- und Zahlungsbedingungen beinhaltet. Zusätzlich hat S-E-T-T eine Spezialabteilung für Geschäftsreise-Reisebüros und Kleingruppen ins Leben gerufen. Diese Abteilung entwickelt maßgeschneiderte Lösungen und bietet exklusive Konditionen insbesondere in Bezug auf Stornofristen und Preise.

» Der S-E-T-T Hub: Die Mega Plattform für die Reisebranche

www.bit.ly/SETTSignup

Der S-E-T-T Hub, eine richtungsweisende Plattform für die Reisebranche, wurde bereits 2006 ins Leben gerufen. Mit dem Zugriff auf über 700 Channel Manager und mehr als 250 Bettenbanken ermöglicht die Plattform Reisebüros, Raten und Konditionen für Hotels, Aktivitäten und mehr auf einer Oberfläche zu vergleichen. Ab dem ersten Quartal wird das Angebot um Mietwagen und Transfers erweitert. Parallel arbeitet S-E-T-T an der Integration führender Systeme wie MyJack, Bosys, Midoco und Argus, um den Nutzer:innen eine nahtlose und effiziente Arbeitsweise zu ermöglichen. Eine weitere Kernfunktion des Hubs ist der KI-basierte Hotelpreis-Checker, der schnelle und präzise Preisprüfungen liefert und so schnelle Entscheidungsprozesse erleichtert.

» B2B-Ticketshop: Zugang zu einzigartigen Erlebnissen

www.s-e-t-t.com/events-b2b

Das dritte Standbein von S-E-T-T ist der B2B Ticketshop, der konstant ca. 50.000 Tickets aus vielen Sportarten – insbesondere Fußball und Motorsport – sowie für Events und andere Veranstaltungen bereitstellt. Dieser Service gibt Reisebüros die Möglichkeit, ihren Kundinnen und Kunden außergewöhnliche Erlebnisse anzubieten.